

Digitalisez la prise de commande de votre réseau B2B



K-ZAM B2B est une solution de e-commerce dédiée à votre réseau de distributeurs et clients B2B. Elle est interfacée en temps réel avec tout type d'ERP. Les Stores B2B répondent à toutes les exigences des commerces en ligne. Ils sont conçus par nos équipes à l'image et à la charte de votre entreprise.

Disposez de votre site E-Commerce B2B avec la solution K-ZAM Store et facilitez les relations commerciales avec votre réseau de distributeurs et revendeurs, en leur offrant un service de prise de commande en ligne 24/7. Interfacée en temps réel avec votre ERP (Sage X3 ou autre que Sage X3) via des webservices sécurisés et développés par nos équipes, K-ZAM Store B2B évite les ressaisies et optimise efficacement la gestion de contenu de votre site E-commerce B2B.

Que vous ayez déjà mis en place un site e-commerce B2B nécessitant une refonte, ou que vous souhaitez vous lancer, mettez votre ERP au cœur de votre stratégie de digitalisation avec K-ZAM Store B2B.

Nos sites marchands sont conçus par nos équipes à l'image et à la charte de votre entreprise, et répondent à toutes règles en vigueur encadrant la vente en ligne.

Fonctionnalités principales du Store B2B

- Catalogue en ligne client personnalisé
- Tarification client individualisée
- Commande rapide
- Suivi de commande
- Historique des commandes web
- Accès superviseur
- Multi-langue / Multi-devises
- Facilité d'usage et d'administration
- Responsive Web Design

Mobilité et Ergonomie

- Facilité d'usage et d'administration
- Accès web et mobile à l'ensemble des fonctions du B2B
- Multi navigateurs, multi équipements mobiles
- Personnalisation avancée
- Portail client accessible 24/7
- Moteur de recherche étendu

Témoignage client : **Beuchat digitalise son activité B2B avec K-ZAM Store (« MyBeuchat Pro »)**

Équipementier de plongée sous-marine de renommée internationale, Beuchat a choisi K-ZAM Store pour digitaliser toute sa relation clients B2B. En rebaptisant la solution K-ZAM « MyBeuchat Pro », le portail de vente en ligne dédié à leur réseau de revendeurs a notamment permis de faciliter et d'accélérer la prise de commande, et d'offrir un service premium en digitalisant le SAV de leurs clients.



“

My Beuchat Pro est unique pour la filière. Ce portail de relation clients donne une longueur d'avance à Beuchat.

”

Cathy Marcel, Responsable Supply Chain,
Beuchat

BEUCHAT 

Bénéfices de la solution K-ZAM Store B2B

Véritable extension de votre ERP

Le pilotage des ventes en ligne depuis l'ERP est rendu possible grâce à la synchronisation parfaite de vos articles, catalogues, tarifs, et de vos stocks avec le site e-commerce B2B

Service premium pour vos clients

Avec le store B2B, vous offrez un service en ligne de prise de commande et de réassort à vos clients. Vos clients vont pouvoir commander leurs produits avec une tarification personnalisée, suivre leurs commandes, l'historique et faire des demandes de SAV.